



Firma IMPAG Chemicals Sp z o.o. poszukuje dynamicznej osoby na stanowisko:

## **Product & Sales Manager / Nutrition & Health**

### **Opis stanowiska:**

- Promocja i sprzedaż specjalistycznych dodatków i surowców dla przemysłu spożywczego i suplementów diety
- Pozyskiwanie nowych dostawców
- Budowanie i utrzymywanie bardzo dobrych relacji z klientami
- Praca w systemie CRM
- Prowadzenie innowacyjnych projektów
- Udział w targach branżowych
- Opracowywanie materiałów marketingowych
- Analiza trendów rynkowych

### **Wymagania:**

- Wykształcenie w zakresie technologii żywności lub pokrewne
- Doświadczenie w branży spożywczej minimum 3-5 lat
- Znajomość języka angielskiego na poziomie bardzo dobrym (warunek konieczny)
- Znajomość języka niemieckiego będzie dodatkowym atutem
- Kreatywność
- Dyspozycyjność
- Samodzielność
- Dobra organizacja pracy i umiejętność pracy w zespole
- Doskonałe umiejętności interpersonalne
- Prawo jazdy kat. B

### **Oferujemy:**

- Pracę w międzynarodowej, dynamicznie rozwijającej się firmie dystrybucyjnej
- Niezbędne narzędzia do wykonywania pracy
- Pracę w przyjaznej atmosferze
- Możliwość rozwoju zawodowego
- Stabilne zatrudnienie na umowę o pracę
- Atrakcyjny pakiet benefitów

Aby aplikować na powyższe stanowisko, prosimy wysłać CV i list motywacyjny na e-mail: [recruiting@impag.pl](mailto:recruiting@impag.pl).

Z wybranymi kandydatami będziemy się kontaktować do 15 lutego 2019

Prosimy o dopisanie klauzuli: Wyrażam zgodę na przetwarzanie moich danych osobowych dla potrzeb niezbędnych przy realizacji procesu rekrutacji zgodnie z Ustawą z dn. 29.08.97 o Ochronie Danych Osobowych (DZ.U. nr 133, poz. 883)